

Hong Kong como puerta de acceso a los beneficios de la *Belt and Road Initiative*.

香港：接近一带一路倡议实惠的门户

Abundio Gadea 阿文迪奥·加德亚

RESUMEN

Teniendo en cuenta la experiencia ganada por la Región Administrativa Especial de Hong Kong (HKSAR, por sus siglas en inglés) siendo guía de economías capitalistas que buscaban acceder a mercados asiáticos, pero ignoraban como hacerlo, la transforma en el *hub* de negocios por excelencia de la región. Para ello, la adopción del principio “un país, dos sistemas” a través de la Ley Básica, posterior a la recuperación de la soberanía por parte de la República Popular China, fue esencial. Se adapta un sistema de libre mercado prospero al desarrollo empresarial, caracterizado por la idiosincrasia occidental y la facilitación del flujo comercial, la inversión y las finanzas. A su vez, su posición geográfica resulta de gran relevancia. Por un lado, su cercanía al Delta del Río Perla, sumado a la infraestructura en conectividad invertida, vuelven a la isla un portal comercial hacia y desde China; mientras que, su salida al mar sureño chino la conectan a mercados emergentes asiáticos. Ante el nuevo paradigma y las oportunidades que presenta la iniciativa Belt and Road Initiative (BRI), Hong Kong adquiere un papel de gran relevancia como link para aquellos que busquen realizar negocios y beneficiarse de la integración financiera, la conectividad en infraestructura y la facilitación al flujo comercial y la inversión que conllevará el proyecto.

Palabras clave: Hong Kong. Negocios. Ley. Conectividad. Mercados asiáticos.

香港特别行政区（英文缩写为HKSAR）是那些追寻进入亚洲市场却对此束手无策的资本主义经济体的指引者，而香港从其中获得的经验也让她成为区域首屈一指的贸易中心。对于这一点而言，在中国恢复对香港行使主权之后，基于《基本法》来实施“一国两制”方针是至关重要的。香港繁荣的自由市场体系适应企业发展，其特点是西方特质和商贸流通、投资和金融的便利。与此同时，香港的地理位置也非常重要。一方面，香港与珠江三角洲的毗邻，再加上内地联通香港的基础设施，将香港变为一个面向大陆又从大陆出发的贸易港；同时，其作为面向南海出口的地理位置又把香港与亚洲新兴市场联系起来。在一带一路倡议（BRI）所带来的新范式与新机会面前，对于那些寻求贸易并想从这个项目所带来的金融一体化、基础设施联通和贸易流动及投资便利化中得到实惠的人来说，香港获得了一个极为重要的角色。

I. INTRODUCCIÓN.

El desarrollo histórico de la Región Administrativa Especial de Hong Kong (HKSAR, por sus siglas en inglés) en las finanzas y comercio internacional la ha emplazado como un centro de los negocios internacionales. La administración británica durante más de 155 años en el territorio dejó una huella en el comportamiento de sus habitantes y el papel de la isla en la región, sobre todo

en cuestiones económico-comerciales. Ello, sumado a los *rankings* globales, los cuales muestran el dinamismo de dicha región especial en los flujos comerciales y la inversión, en especial entre partes de distintas regiones. Es decir, las instituciones hongkonesas funcionan como las perfectas intermediarias entre aquellos occidentales que buscan realizar negocios en Asia pero ignoran como hacerlo.

A ello, se suma la nueva iniciativa de inversión en infraestructura para una mayor integración física, comercial y económica que el gobierno chino lleva a cabo, conocida como *Belt and Road Initiative* (BRI). El proyecto busca integrar los mercados de, principalmente, la zona asiática, euroasiática y europea a través de la inversión en infraestructura con fines comerciales, turísticos, culturales y de todo tipo de intercambios. Sin embargo, la participación de países occidentales en la misma puede verse obstaculizado por las diferencias culturales con los Estados asiáticos. Conocida es la República Popular China (RPCh) por su difícil acceso a las tratativas y conclusión de negocios internacionales debido a sus particulares pautas de comportamiento en el momento de negociar.

Ante esta situación, se parte de la creencia que Hong Kong (HK) se constituye como el perfecto portal de negocios hacia y desde la región, sobre todo China, para la participación en la iniciativa BRI para aquellos que buscan hacerlo pero no poseen los conocimientos necesarios para llevarlo a cabo. Las características de las instituciones jurídicas y comerciales de la isla se asimilan a la idiosincrasia occidental para hacer negocios, lo que lo vuelve el intermediario perfecto. Además, Hong Kong posee oportunidades comerciales debido a su *status* de puerto libre y los Tratados de Libre Comercio (TLC) vigentes con otros Estados o bloques regionales, lo que permite la re-exportación de productos y servicios abonando arancel 0%.

El siguiente documento tiene la finalidad de visibilizar las razones de entender a HKSAR como un centro de negocios internacionales que puede ser el *link* por excelencia en la iniciativa BRI para aquellos que busquen participar en la misma.

II. EL AVENIMIENTO DE HONG KONG COMO CENTRO DE NEGOCIOS

HKSA se posiciona como el principal *hub* de negocios en la región asiática. Gracias a su vasta experiencia como guía de las economías capitalistas para acceder a mercados asiático desconocidos tanto por el sector público como por el privado, fue adaptando su sistema de gobierno, legal y financiero a las necesidades que de los negocios surgen.

Para entender en lo que se convirtió Hong Kong, es necesario remontarse en el tiempo en que comienzan las relaciones de China con occidente, con el propósito de entender la influencia del sistema capitalista en la región. Siguiendo a Milia (2016), el contacto entre ambos mundos comienza en las postrimerías del siglo XVIII, cuando Reino Unido comienza a introducir opio de contrabando a China, produciendo la resistencia de la dinastía Qing y la eventual Guerra del Opio (1839 - 1842). En agosto de 1842, el gobierno de la dinastía Qing se vio obligado a firmar el Tratado de Nanjing, un acuerdo desigual por el cual el entonces emperador chino cedió la isla de Hong Kong en perpetuidad a Reino Unido.⁷⁹ En 1856 se desata la Segunda Guerra del Opio, liderada por Reino Unido y Francia. El resultado fue la firma del Tratado de Beijing, por la cual el país europeo adquirió la zona al sur de Jiexianjie, en el sur de la península de Kowloon.

Con posterioridad a la Guerra Chino – Japonesa, comenzó la disputa entre las potencias occidentales para delimitar los territorios en los cuales ejercían su poder. Reino Unido vuelve a firmar un acuerdo desigual con la misma dinastía, el Tratado Especial de Extensión de los Límites

⁷⁹ Artículo 3 del Tratado de Nanjing.

de Hong Kong, tomando grandes extensiones de tierra.

Como expresa el autor, los gobiernos de China posteriores a la Revolución de 1911 nunca reconocieron los tres tratados mencionados. Con la fundación de la República Popular (1949), en varias ocasiones el gobierno manifestó que “Hong Kong es territorio chino, China nunca ha reconocido los tres tratados desiguales impuestos por el imperialismo” (Milia, 2016:162).

Con la llegada al poder de Deng Xiaoping, el gobierno chino manifestó su intención de recuperar su soberanía sobre los territorios adquiridos por Reino Unido. Luego de varias negociaciones, los gobiernos involucrados suscriben en 1985 la Declaración Conjunta Chino – Británica, por la cual se recuperaría Hong Kong el 1° de julio de 1997.

La cuestión que preocupaba a Reino Unido era la manera en que dicho territorio funcionaría, teniendo en cuenta los vínculos económico – comerciales que se habían afianzado todos esos años. Sin embargo, la solución fue práctica para ambos Estados. La norma fundamental conocida como *The Basic Law* regiría HKSAR, estableciendo su subordinación al Gobierno Popular Central, sin embargo, gozaría de un alto grado de autonomía en su sistema socio – económico; permanecerían vigentes las leyes que hasta ese momento regían; conservaría su status como puerto libre, territorio aduanero y centro financiero internacional; podría mantener y desarrollar sus relaciones externas sin intervención del Gobierno Central; y mantendría dicha política por el período de 50 años.

Así, se puso en práctica el principio “un país, dos sistemas” que promovía china con establecimiento de HK como región especial. Como reza el artículo 5 de la *Basic Law*: “the socialist system and policies shall not be practiced in the Hong Kong Special Administrative Region, and the capitalist system and way of life shall unchanged for 50 years.” Con ello, China ganaba un canal de inserción internacional gracias a las facilidades adquiridas por HK durante el gobierno británico para el desarrollo empresarial.

III. EL LINK EN EL PROYECTO BRI

La influencia del *common law* en la legislación hongkonesa se manifiesta a través de todo su ordenamiento jurídico, siendo la *Basic Law*⁸⁰ prueba de ello. El texto fundamental detalla los derechos de los ciudadanos de la HKSAR, como igualdad ante la ley; libertad de expresión, de prensa y publicación, de manifestación, de movimiento, de conciencia, de religión; así como también el derecho a huelga y asociación. También, se establece el sistema de *common law* para las decisiones del Poder Judicial, y por su artículo 9, el inglés como uno de los idiomas oficiales para las autoridades del Poder Ejecutivo, Judicial y Legislativo, además del chino.

Asimismo, la viabilidad para los negocios es promovida por el sistema jurídico de HK, brindando seguridad jurídica para inversionistas y empresarios. Su carta magna contiene una perspectiva de atracción de negocios y las facilidades al desarrollo económico, sumado a su sistema tributario, judicial, de resolución de controversias y aduanero.

Pueden mencionarse como las principales garantías devengadas de la *Basic Law*: la protección de la propiedad privada y su eventual indemnización ante la privación de ella; sistema financiero independiente, tomando políticas de baja presión tributaria; dólar como la moneda de circulación legal; libre convertibilidad; status de puerto libre, imposibilitando la imposición de aranceles, salvo en escasas situaciones bajo prescripción legal; y libre entrada de buques privados y relacionados al comercio.

A su vez, el texto obliga al gobierno de Hong Kong a adecuar su ambiente a los negocios. Este

⁸⁰ Véase *The Basic Law of the Hong Kong Special Administrative Region of the People's Republic of China*.

deberá proveer de un ambiente económico y legal apropiado para mantener el status de HK como centro financiero internacional, con el propósito de promover la inversión, el progreso tecnológico y el desarrollo de nuevas industrias; asegurar la libre circulación de capitales desde y hacia la Región; formular políticas de promoción y coordinación de desarrollo de sectores como manufacturas, comercio, turismo, bienes raíces, transporte, servicios públicos, servicios, agricultura y pesca, y la protección del medio ambiente; y proveer las condiciones y tomar las medidas necesarias para el mantenimiento del status de centro de aviación regional e internacional; entre otras.

En coherencia con lo mencionado, Hong Kong posee un sistema de arbitraje reconocido internacionalmente. Milia (2016) señala como una de “las cualidades esenciales que hacen a Hong Kong un atractivo destino para hacer negocios con la economía más grande del continente asiático” su “mecanismo efectivo de resolución de problemas” (p. 170).

El proceso arbitral estuvo regido hasta 2011 por la antigua Ordenanza de Arbitraje (Cap. 341)⁸¹, la cual, basada en el régimen británico, distinguía el arbitraje doméstico del internacional. Sin embargo, ante la necesidad de unificar los regímenes, en 2011 entró en vigencia la nueva Ordenanza de Arbitraje (Cap. 609)⁸², basada en el Modelo Ley de la Comisión de Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (UNCITRAL, por sus siglas en inglés) sobre Arbitraje Comercial Internacional. Las razones fueron obvias: hacer más atractivo el uso de la ley de arbitraje tanto dentro como fuera de HK; facilitar a la comunidad empresarial y profesionales del arbitraje la operación de un régimen que se ajuste a las prácticas internacionales aceptadas; atraer más conflictos de negocios para ser resueltos bajo el sistema arbitral de la región; y promover a Hong Kong como centro regional de solución de controversias. Destacable es mencionar la posibilidad de los inversores de elegir el sistema normativo aplicable a la solución de sus desavenencias, ya que los negociantes de Latinoamérica, por ejemplo, podrán optar por el sistema del *civil law*, aprovechando la idiosincrasia de sus propias prácticas legales.

Otra de las facilidades para la solución de controversias, es el hecho de que los laudos pronunciados en Hong Kong son ejecutables en todos los Estados Parte de la Convención de Nueva York sobre el Reconocimiento y la Ejecución de las Sentencias Arbitrales Extranjeras de 1958. Ello gracias a China, quien tras la recuperación de la soberanía sobre la HKSAR, hizo extensivo la aplicación territorial de la convención.⁸³

En la misma línea, es destacable mencionar los tribunales arbitrales institucionales asentados en Hong Kong, los cuales atribuyen a su ambiente de desarrollo empresarial. HKSAR tiene su propio tribunal, el *Hong Kong International Arbitration Centre (HKIAC)*, el cual es creado por la mencionada ordenanza. Además, cuenta con una secretaría de la Corte Internacional de Arbitraje de la Cámara Internacional de Comercio (ICC, por sus siglas en inglés) abierta en noviembre de 2008; y la primera oficina, fuera del país, de la *China International Economic and Trade Arbitration Commission (CIETAC)*, abierta en septiembre de 2012. A su vez, en enero de 2015, la *Permanent Court of Arbitration (PCA)* suscribió un acuerdo con el Gobierno Popular Central y un memorándum de acuerdos administrativos con el Gobierno de la HKSAR para facilitar la realización del arbitraje por la PCA en HK, incluyendo el arbitraje inversores – Estados.

⁸¹ Para ampliar véase Consultation Paper. Reform of the Law of Arbitration in Hong Kong and Draft Arbitration Bill. Department of Justice. December 2007. <http://www.doj.gov.hk/eng/public/pdf/2007/arbitration.pdf>

⁸² Para ampliar véase Cap. 609. Arbitration Ordinance. <https://www.elegislation.gov.hk/hk/cap609?pmc=0&m=0&pm=1>

⁸³ Véase la Situación actual. Convención sobre el Reconocimiento y la Ejecución de las Sentencias Arbitrales Extranjeras (Nueva York, 1958). Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional. http://www.uncitral.org/uncitral/es/uncitral_texts/arbitration/NYConvention_status.html

Por último, el derecho de propiedad intelectual es otro de los elementos comunes en la atracción de negocios. El Departamento de Propiedad Intelectual es el organismo donde se nuclea la política hongkonesa sobre el tema. Su misión puede ser resumida en: mantener la protección de los derechos a la propiedad intelectual en los más altos estándares internacionales, proveer servicios de registración de alta calidad y promover el conocimiento de la materia entre los individuos. Asimismo, el régimen alcanza cuatro principales institutos: marcas, patentes, diseños y derechos de autor, cada uno con su/s respectiva/s ordenanza/s y un régimen de penalidades por infracción.⁸⁴

A saber, ante los desafíos de la era de la tecnología digital, el gobierno de HK promulga la “Copyright (Amendment) Bill 2014 (The Bill)” en 2014 como enmienda a la Ordenanza sobre Derechos de Autor (Cap. 528). El gobierno hongkonés expresó, en su comunicado de prensa de la introducción del proyecto en el Consejo Legislativo⁸⁵, “a robust copyright regime is the cornerstone for the development of creative industries in Hong Kong”, lo que muestra la finalidad de la misma.

En síntesis, el ordenamiento jurídico hongkonés se estructura sobre la base del *common law* e influencia occidental, distinguiéndose del de China. Esto permite ambientar a la región en un atractivo para el comercio y la inversión, aprovechando el sector privado la idiosincrasia en las prácticas legales y de resolución de conflictos.

La estructuración legal antes descripta dio como resultado la reputación de Hong Kong como centro de negocios a nivel global. Ello se demuestra, entre otros, en la clasificación de las economías que realiza el Banco Mundial ubica a Hong Kong como la 4ta con el criterio de Doing Business, mientras que el International Institute for Management Development (IMD) lo ubicó como la economía más competitiva en el World Competitiveness Yearbook 2017 por segundo año consecutivo, y World Economic Forum como la 6ta economía más competitiva en The Global Competitiveness Report 2017-2018. Ganarse ese reconocimiento importa que las condiciones sociales, económicas y jurídicas se ajusten a los requerimientos del mercado.

Los indicadores del Half-yearly Economic Report 2017 del HKSAR indican resultados mayormente positivos en su desarrollo económico. A saber, se produjo un crecimiento sostenido del PBI en un 3.8% y 4.3% en el primer y segundo semestre respectivamente, la demanda externa mejoró en el segundo trimestre, mientras que el consumo interno continuó mostrando fuerzas y los gastos en el sector privado aumentaron rápidamente en un 5.3%. Por otro lado, la inflación se mantuvo moderada, siendo de un promedio de 2.4% en 2016, alcanzó 0.5% en el primer semestre de 2017 y 2% en el segundo.

Tomando al PBI por sector económico, el reporte muestra un crecimiento positivo en la mayoría de ellos. Es destacable el cambio producido de 2016 al primer trimestre del 2017 en los sectores de construcción; servicios; importación y exportación; alojamiento y servicios de alimentación; transporte y bienes raíces. El resto de los sectores mantuvo un crecimiento constante comparado al 2016, salvo el caso de servicios profesionales que paso de 2.5% al 0.6%. El único sector con decrecimiento es el de comercio mayorista y minorista, el cual pasó de -0.6% en 2016 a -0.8% en 2017.

En cuanto centro financiero internacional, cabe mencionar que en el Global Financial Centres Index (GFCI) de septiembre de 2017, Hong Kong pasó a tercer lugar, después de London y New York. Lidera en Asia – Pacífico, superando a Singapur y Tokio. En cuanto a áreas de competitividad, el informe lo ubica en tercer lugar en relación a ambiente de negocios, capital humano,

⁸⁴ Para ampliar la legislación véase <http://www.ipd.gov.hk/eng/home.htm>

⁸⁵ Véase <http://www.info.gov.hk/gia/general/201406/11/P201406110615.htm>

infraestructura, desarrollo del sector financiero; y en segundo lugar en cuanto a reputación. Y en las sub-áreas de industria, alcanza el segundo puesto en seguros; el tercero en banca, *investment management* y servicios profesionales; y el cuarto en lo referente a gobierno y regulación. Gracias a ello, Hong Kong se constituye como el puente entre el mundo y las oportunidades de negocios en Asia, especialmente China. Guía a extranjeros en sus posibles inversiones, riesgos y crecimiento económico.

Tomando en consideración que la República Popular es el centro de la iniciativa BRI, los negocios en inversión y comercio se concentrarán en él, siendo el entendimiento de su sistema financiero y monetario esencial para la participación. A pesar de que el dólar estadounidense continúa siendo la principal moneda de cambio para el comercio global, el Renminbi está ganando terreno debido a la integración financiera de la RPCh al mundo. Por ello, Hong Kong es el principal mercado como conducto de los negocios con Renminbi que, gracias al *Closer Economic Partnership Arrangement (CEPA)* con China, el servicio financiero y profesiones en HK gozan de un acceso preferencial al mercado chino y flexibilidad en sus operaciones.

Con respecto a su sistema impositivo, HKSAR ha sido posicionado en cuarto lugar como la economía más *tax-friendly* por el *Paying Taxes 2016*. El informe comprende diversos índices como la tasa de impuesto total, siendo de 22.8% para HK (17.5% en impuesto a las ganancias, 5.2% en impuestos laboral y 0.1% en otros) y el tiempo de cumplimiento, siendo de 74 horas (50 horas para impuesto corporativos y 24 horas para impuestos laborales).

Ello se debe a que la ciudad sólo aplica 3 impuestos: impuesto a las ganancias (16.5%), laborales (15%) y a la propiedad (15%). Lo importante también es aquellos gravámenes que no se imponen: impuesto al valor agregado (IVA), retenciones, sobre la ganancia de capital, sobre dividendos y sobre propiedad inmobiliaria.⁸⁶

IV. OPORTUNIDADES COMERCIALES EN LA REGIÓN

Por último, cabe analizar el flujo comercial de Hong Kong, sus principales proveedores, los destinos de sus productos y la reexportación que se presenta debido a su status de puerto libre. Para ello, se tendrán en cuenta dos puntos, las relaciones comerciales de la región especial y la conectividad en infraestructura necesaria para que dicho comercio sea óptimo.

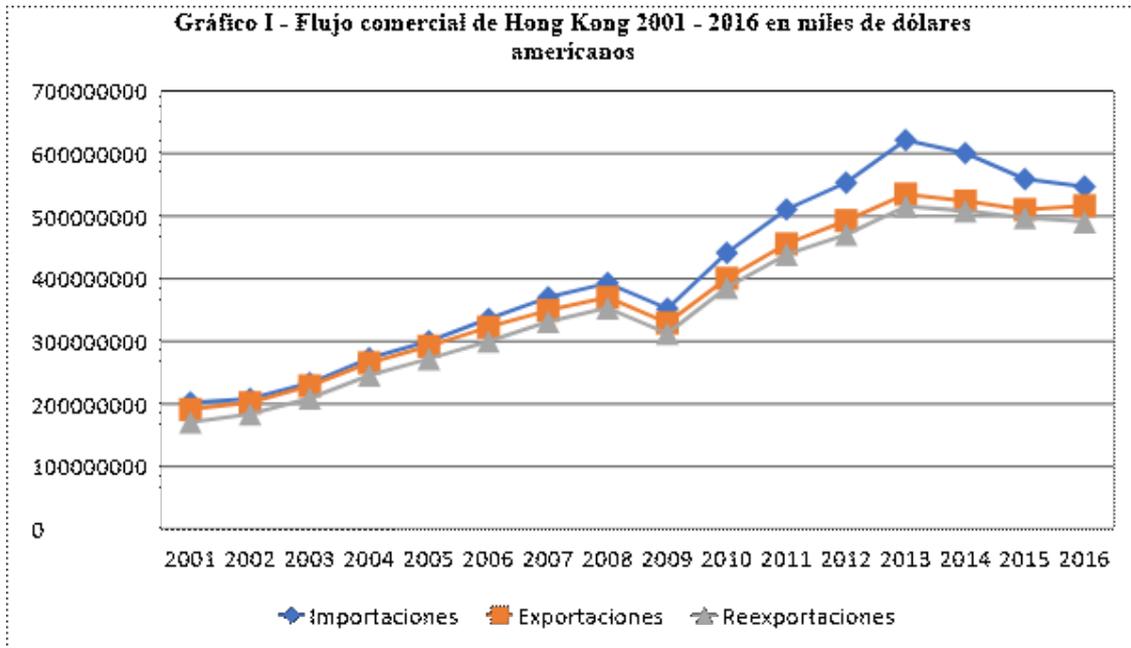
El librecambio de mercaderías y servicios es una de las principales cualidades de Hong Kong como *link* con otras economías. La isla es puerto libre de barreras al comercio, salvo aquellas licencias exigidas en pos de la salud pública y seguridad interna. Es miembro de la Organización Mundial del Comercio (OMC) desde 1995, manteniendo su membresía autónoma después del retorno a la República Popular.

Fuente: elaboración propia en base al *Trade Map* (2018) del *Internacional Trade Centre*.

⁸⁶ Véase <http://www.investhk.gov.hk/why-hong-kong/low-and-simple-tax-regime.html>

En los últimos años el flujo comercial hongkonés, tanto en su importación, exportación y reexportación, fue en aumento. Relevante es el proceso de exportar los productos importados con carácter temporal, ya que aquellos son los bienes que se dirigen a mercados vecinos.

Tomando los datos de comercio de 2016, China, Estados Unidos, Taiwán y Japón son los principales socios comerciales de HK. Sin embargo, el flujo con el primero de ellos acapara más de la mitad de su comercio exterior. A su vez, de los diez principales socios sólo uno se ubica fuera de Asia, el resto ocupa el Mar de China Oriental, el Mar de la China Meridional y el Golfo de Bengala.



En otras palabras, la concentración del flujo comercial de HK se da en la región donde se desarrolla (rá) el proyecto BRI.

#	Socio	Comercio total (%)	Importación (%)	Exportación (%)	Reexportación (%)
1	China	50.8	47.8	43.4	54.3
2	EUA	7	6.5	8,5	9
3	Taiwán	4.8	7,3	4.3	2
4	Japón	4.8	6.2	2.8	3.3
5	Singapur	4.3	6.5	6.2	1.7
6	Corea	3.3	4.9	2.4	1.5
7	India	2.8	2.3	1.1	3.3
8	Tailandia	1.7	2.1	2.4	1.3
9	Vietnam	1.7	1.4	4.6	2.0
10	Malasia	1.6	2.3	2.9	0.7

Fuente: Trade and Industry Department – The Government of the Hong Kong Special Administrative Region.

Por otro lado, HK ha firmado diversos Tratados de Libre Comercio (TLC) para asegurar condiciones favorables a la exportación de mercaderías y servicios desde la isla hacia principalmente China y los mercados internacionales. El primero fue en 2003 con la República Popular China,

seguido de Nueva Zelanda (2010), la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA, por sus siglas en inglés) (2011) y Chile (2012). Recientemente, el 12 de noviembre de 2017, Hong Kong y el ASEAN firmaron un TLC y un acuerdo sobre inversiones en Pasay, Filipinas. También, el gobierno hongkonés comenzó a desarrollar negociaciones para la firma de un TLC con Georgia (2014), Macao (2015), Maldivas (2016) y Australia (2017).⁸⁷

El relacionamiento externo comercial de la isla amplía las posibilidades de negocios para aquellos inversores que busquen acceder a mercados asiáticos a través de Hong Kong. Especial mención merece el TLC entre HK y China, conocido como el *Closer Economic Partnership Arrangement (CEPA)*, el cual incluye comercio de bienes, servicios, inversión, y cooperación económica y técnica. Tomando como punto de partida a Hong Kong, el CEPA provee oportunidades a su sector privado para ganar preferencial acceso a los mercados chinos, que tan complejos son.

También, merece mención la Asociación del Sudeste Asiático (ASEAN, por sus siglas en inglés) y el acceso a sus mercados a partir de la firma del TLC. Teniendo en cuenta que cuatro de los diez miembros del bloque se ubican como los principales diez socios comerciales de HK, el acuerdo de liberalización comercial es una gran oportunidad para incrementar el relacionamiento comercial en la región. No solo de Hong Kong como región autónoma, sino también de otros Estados a través de la reexportación.

En otro orden, aunque excede el objetivo del trabajo, es necesario mencionar que Hong Kong ha firmado diversos Acuerdos de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (IPPAs, por sus siglas en inglés), en miras a comprender los vínculos económicos externos. 19 son los IPPAs vigentes de HK, uno firmado pero no vigente, cuatro no firmados pero con negociaciones concluidas, y dos bajo negociaciones.⁸⁸

En definitiva, el relacionamiento comercial de la HKSAR tiene alcances hacia diversas economías asiáticas, tanto por su cercanía como por los TLCs firmados. La isla se vuelve un centro regional el cual concentra negocios con miras a la exportación de bienes y servicios hacia el Asia – Pacífico, sumado a las ventajas que traerá aparejado la inversión en el marco de BRI, facilitando el comercio regional.

Otro de los elementos que constituye a Hong Kong como canal para el aprovechamiento de la iniciativa es su ubicación geográfica. Desde dos perspectivas debe ser analizada su posición, por un lado, su conexión con China, y por otro, su salida al Mar de la China Meridional.

En cuanto al primero, especial mención merece el Delta del Río Perla (PRD, por sus siglas en inglés). Constituye una de las principales regiones económicas de China gracias a que su ubicación corresponde al Río Perla en la provincia china de Guangdong, con conexión al mar sureño de China. Está formado por 9 ciudades⁸⁹ que concentran 54.1% de la población de la provincia y tiene un crecimiento de su PBI promedio de 8.6%. A su vez, es destacable que el 94.6% de las exportaciones provinciales se concentran en esa zona, correspondientes al 26.8% de las exportaciones de China. Su vinculación económica con Hong Kong data de 1985, quien promovió el crecimiento acelerado de la industria gracias a las intensas inversiones realizadas. Asimismo, las cadenas de valor han alcanzado tal desarrollo que la especialización es característica de la región. En el sector manufacturero son protagonistas los electrodomésticos, la electrónica y la tecnología de la información, sin embargo, autopartes, industria pesada y petroquímica están ganando terreno. Con respecto al comercio, PRD es una de las zonas chinas con más demanda

⁸⁷ Para ampliar véase <http://www.tid.gov.hk/english/ita/fta/index.html>

⁸⁸ Para ampliar véase <http://www.tid.gov.hk/english/ita/ipppa/index.html>

⁸⁹ Las ciudades que forman el PRD son Guangzhou, Shenzhen, Foshan, Zhuhai, Jiangmen, Zhongshan, Dongguan, 4 distritos y condados de Huizhou, y 4 distritos y condados de Zhaoqing.

de consumo gracias al aumento e influencia del turismo, lo que también constituyó una de las causas del desarrollo de la región. Desarrollo que llevó a la demanda de servicios, a consecuencia, un aumento de la industria terciaria, alcanzado un 54.6% del PBI.⁹⁰

No obstante las oportunidades de negocio que constituye la región, también ha invertido en una red de conectividad por agua, tierra y aire, siendo que en 2015, el tráfico constituyó el 80% del total de la provincia. En cuanto al transporte acuático, Guangzhou Port, Yantian Port, Shekou Port y Chiwan Port of Shenzhen son los principales en PRD. Este último, fue el tercer puerto más ocupado del mundo, después de Shanghái y Singapur. En cuanto al transporte por tierra, la región posee alrededor de 63.054 km de carreteras; y por lo que corresponde a aeropuertos, el Baiyun Airport en Guangzhou es uno de los terceros más grandes de China y el Shenzhen International Airport ha crecido considerablemente en la última década.

Si en dicha fórmula se incluye a Hong Kong y Macao por su cercanía geográfica, el Delta del Río Perla ampliado se transforma en una “mega ciudad” o clúster urbano, como lo denomina Ramon-Berjano (2016:55). Ello se materializa en la conectividad entre las regiones, por ejemplo, se tarda dos horas desde Guangzhou a Hong Kong por tren. También, obras de infraestructura como el Hong Kong-Shenzhen Western Corridor y el Hong Kong-Zhuhai-Macao Bridge son prueba de ello. El primero es el cuarto medio de transporte entre HK y China, proyecto realizado entre los gobiernos de HK y Shenzhen que abarca una carretera dual de tres carriles a través de la Deep Bay, uniendo el noroeste de Hong Kong con Shekou, donde se encuentra uno de los puertos más influyente de la región de Shenzhen. Por otro lado, en septiembre de 2016 se completó la construcción del puente que une Macao, Zhuhai y Hong Kong. Este proyecto está constituido por una serie de túneles, puentes y rutas interconectadas con el propósito de aumentar la conexión económica y social entre el Río Perla y Hong Kong.⁹¹ Se espera que para 2018, se establezca el Guangzhou-Shenzhen-Hong Kong Express Rail Link (XRL), reduciendo el tiempo de viaje no sólo al PRD, sino también a Beijing y Shanghai.

Sumado a los proyectos de conectividad, el área se complementa con el establecimiento de la zona de libre comercio de Guangdong en abril de 2015. La zona abarca 116.2 km., comprendido por Nasha New Area of Guangzhou, Qianhai-Shekou Area of Shenzhen y Hengqing Area of Zhuhai. El objetivo es crear un ambiente de negocios internacional, regulado y orientado al mercado.⁹²

Desde una mirada oficialista, el 13° Plan quinquenal para el Desarrollo Económico y Social de la República Popular China (2016 – 2020), en su Parte XII dedica su proyección a una mayor cooperación entre China, Hong Kong, Macao y Taiwán. Se destaca del documento la intención de generar un avance en el desarrollo de una “*Greater Bay Area*” incluyendo a Guangdong, Macao y Hong Kong.

Coincidiendo con Ramón-Berjano (2016) “la anexión de Hong Kong mediante la fórmula “un país dos sistemas”, favoreció que Hong Kong actuara como “portal” a y desde China (...)” (p. 54). El área del PRD, tendiendo en especial consideración a HK, se transforma en un importante *hub* de la Ruta de la Seda Marítima del Siglo XXI.

Ampliando este último punto, la posición de la isla es favorable al considerarla como *link* hacia los Estados parte del proyecto BRI. Eventualmente, la Ruta Marítima conectará a China con el sudeste asiático, el archipiélago indonesio, el subcontinente indio, la península arábiga, llegando

⁹⁰ Véase <http://china-trade-research.hktdc.com/business-news/article/Facts-and-Figures/PRD-Economic-Profile/ff/en/1/1X000000/1X06BW84.htm>

⁹¹ Para ampliar véase <http://www.hzmb.org/en/bencandy.asp?id=2>

⁹² Para ampliar véase <http://china-trade-research.hktdc.com/business-news/article/Fast-Facts/China-Guangdong-Pilot-Free-Trade-Zone/ff/en/1/1X39VTWP/1X0A2V1E.htm>

a Egipto y finalmente a Europa. Se espera que la ruta involucre los puertos en China de Quanzhou, Guangzhou, Zhanjiang y Haikou; y tomando sólo los de Asia, lo de Hanoi (Vietnam), Kuala Lumpur (Malasia), Yakarta (Indonesia), Kolkata (India) y Colombo (Sri Lanka).

Analizando el acceso a los mercados asiáticos desde la región, en miras al aprovechamiento de la inversión en infraestructura a porvenir, el Hong Kong Trade Development Council (HKTDC) menciona diversos mercados emergentes además de los Estados alcanzados por la Ruta Marítima. Por un lado, considera al ASEAN, como el tercer mercado más grande del mundo, el segundo socio comercial de HK y con un creciente consumo global de la clase media. Por otro, la India, con una proyección de crecimiento del 7.2%, siendo la tercer economía más grande de Asia y el tercer socio comercial de HK; además, en los últimos años ha eliminado restricciones al comercio, simplificado licencias y reducido aranceles de importación. Por último, con un crecimiento del 4.3% en 2016, Sri Lanka, cuenta con una política comercial librecambista que redujo los aranceles a cero en un 50% de productos no agrícolas.

El desarrollo de la región de Hong Kong, tanto en el aspecto comercial como en infraestructura para la conectividad y facilitación del comercio, ha probado su capacidad para ser portal no solo hacia y desde China, sino también para aquellos Estados ignorantes del acceso a mercados emergentes asiáticos. Debido a su papel como conector, parece lógico su adhesión al Banco Asiático de Inversión e Infraestructura (AIIB, en sus siglas en inglés), finalizada el 12 de junio de 2016, a través de la suscripción de 7.651 acciones de la institución, siendo 0,8054% del total⁹³. A su vez, en enero de 2018, congresistas hongkoneses apoyaron la propuesta del gobierno en la donación de 10 millones de dólares americanos al AIIB buscando una mayor participación de la ciudad en el proyecto.⁹⁴ Con ello se clarifica aún más la intención del gobierno de HKSAR de formar parte de la iniciativa y aportar las herramientas necesarias para facilitar las operaciones a llevarse a cabo en los negocios involucrados en la realización de los proyectos.

V. CONCLUSIÓN

Considerando los diferentes tópicos desarrollados a lo largo del documento, se puede observar la adaptación de las instituciones hongkonesas al desarrollo de los negocios internacionales en general, y en especial, aquellos vinculados a la iniciativa BRI. Esta última constituye uno de los grandes proyectos a nivel global del siglo XXI, transformando la perspectiva de relacionamiento entre Estados y los procesos de integración económico-comercial.

Teniendo en cuenta la evolución histórica de Hong Kong y su contacto directo con occidente, sus instituciones políticas y jurídicas, así como de resolución de controversias privadas, lo vuelven el destino perfecto para la realización de negocios en la región asiática. La idiosincrasia característica occidental para el desarrollo empresarial inyecta todo el sistema de la isla, haciendo del librecambio en el comercio y la facilitación de inversiones el objetivo principal de la misma.

Su estabilidad económica con tendencia al crecimiento como se mostró con anterioridad, demuestra su papel en la economía global. Los diferentes rankings enumerados son prueba de la constitución de la isla como uno de los principales centro de negocios del mundo.

Por otro lado, su ubicación geográfica en conjunto con los acuerdos comerciales regionales vigentes, son ideales para la vinculación con una de las potencias contemporáneas, China. Sumado

⁹³ Véase Members and Prospective Members of the Bank. Consultado en <https://www.aiib.org/en/about-aiib/governance/members-of-bank/index.html>

⁹⁴ Véase <http://www.scmp.com/business/companies/article/2126990/hong-kong-lawmakers-back-us10m-donation-aiib-fund-want-greater>

a la cercanía a mercados emergentes asiáticos que tan prometedores se han vuelto y que participan activamente en la iniciativa, siendo sus protagonistas principales.

En definitiva, la Región de Hong Kong se emplaza como el centro de negocios por excelencia de Asia y como *link* para aquellas economías que tanta dificultad encuentran en el desarrollo empresarial con países de dicha región. Además, dicho emplazamiento es perfecto para el involucramiento de los Estados a los proyectos en infraestructura e integración que surjan en el marco de la iniciativa BRI.

VI. BIBLIOGRAFÍA

- Centro de Comercio Internacional. (2017). Trade Map. Recuperado el 21 de octubre de 2017, de <http://www.trademap.org/Index.aspx>
- Economic Analysis Division. Economic analysis and business facilitation unit. Financial secretary's office. Government of the Hong Kong Special Administrative Region. (2017). Half-yearly Economic Report 2017. Hong Kong.
- HKTD Research. (2017). Obtenido de <http://research.hktdc.com/>
- Hong Kong-Zhuhai-Macao Bridge. (2017). Recuperado el 18 de octubre de 2017, de <http://www.hzmb.org/en/default.asp>
- InvestHK. (2013). Hong Kong Industrial. Recuperado el 21 de octubre de 2017, de <http://www.investhk.gov.hk/wp-content/uploads/2014/04/2014.04-industrial-en.pdf>
- InvestHK. The Government of the Hong Kong Special Administrative Region. (2017). Obtenido de <http://www.investhk.gov.hk/index.html>
- Milia, J. G. (2016). El triángulo de oro chino. Buenos Aires: Editorial Bunken.
- Ramon-Berjano, C. (2016). La iniciativa "Un cinturón, un camino" y el desarrollo del oeste de China: Impactos domésticos e internacionales. En China en 2016. Reforma política, programas de desarrollo e inserción económica internacional (pág. 43 a 65). Buenos Aires, Argentina: Consejo Argentino para las Relaciones Internacionales (CARI).
- (2016). The 13th Five-Year Plan for Economic and Social Development of The People's Republic of China (2016 - 2020). Beijing, China: Compilation and Translation Bureau, Central Committee of the Communist Party of China.
- The Basic Law of the Hong Kong Special Administrative Region of the People's Republic of China. (2017).
- The China Development Institute (CDI) y Z/Yen. (2017). The Global Financial Centres Index 22. London: Financial Centre Futures.
- Trade and Industry Department. The Government of the Hong Kong Special Administrative Region. (2017). Obtenido de <http://www.tid.gov.hk/eindex.html>
- World Bank Group y PwC. (2016). Paying Taxes 2016.