

La universidad como objeto de investigación:

**IX Encuentro nacional y VI latinoamericano**

13, 14 y 15 de noviembre de 2024 - Universidad de la Plata.

**Mesa Temática N°4: Investigación, extensión y vinculación de la universidad con el entorno.**

**Coordinadores:** Victoria Kandel (UNLa), Judith Naidorf (UBA-CONICET); Guido Riccono (UNR-CONICET); Mariana Di Bello (UNLP-CONICET), Barbara Masseilot (UBA-CONICET), Diego Aguiar (UNRN-CONICET)

**Profesiones en crisis y desafíos futuros.**

Marta Panaia

CONICET – PAITE- IIGG-UBA

[ptrabajo@yahoo.com.ar](mailto:ptraabajo@yahoo.com.ar)

● **Palabras Clave: Profesiones-inteligencia artificial-formación-empleo**

La segunda modernidad se caracteriza por una aceleración sin precedentes de la técnica, según lo analizan filósofos y científicos de las décadas pasadas como Lash y Urry (1998); Sadin (2009); Rosa (2010); Pollmann, (2011) entre otros. Específicamente sobre las profesiones Sadin (2009) señala cuatro acontecimientos importantes que van a marcar la transformación de las mismas: 1. La extensión ininterrumpida del sistema digital; el desarrollo de redes de comunicaciones; el ensayo con nanotecnologías y la investigación ligada a la biotecnología y la manipulación genética. En las cuatro áreas la innovación es evidente y se profundizan en el tiempo, pero la mayor innovación está en la interconexión de estos cuatro sectores, que -según Sadin- modificarán la totalidad de los usos profesionales, domésticos y culturales por venir, generando nuevas mallas o tramas productivas que signarán el siglo XXI.

Esta presión vertiginosa de la tecnología- señala Sadin- impone estructuras temporales que se corresponden con el pasaje de la *sucesión* al de la *proliferación* ininterrumpida de los acontecimientos, que hacen circular flujos de eclosiones y de entropías, en forma casi simultánea, convirtiendo la dimensión de la transformación temporal en un fenómeno muy sensible en cualquier actividad.

¿Cómo impactan estos acontecimientos sobre las profesiones? Del análisis más reciente sobre el tema de las profesiones surgen algunas primeras constataciones importantes para todos los estudiosos de este tipo de problemática: La *primera* es la importancia decisiva que posee el tema de las formas de organización del proceso de trabajo profesional, pero también la importancia del conjunto de creencias y racionalizaciones que acompañan sus actividades en un momento dado del tiempo y del espacio. En realidad no existe una receta universal de cómo ser un profesional, no hay como postula el taylorismo un "*one best way*" para organizar el trabajo profesional y tampoco hay una definición científica de lo que es un grupo profesional, cada contexto societal tiene sus particularidades.

Esto sumado a la alta heterogeneidad de las prácticas profesionales justifica el fuerte pluralismo encontrado en la teoría sociológica donde cada corriente de pensamiento desarrolla un modelo privilegiando en las profesiones, su estructura, su dinámica, su función y sus efectos. No todos estos modelos se plantean las mismas cuestiones, ni recortan sus objetos de la misma manera, ni recogen el mismo tipo de datos. En ese sentido no se puede afirmar que exista una sociología de las profesiones, sino que hay acercamientos variados al estudio de los grupos profesionales (Lucas; Dubar, 1994;

Dubar; Tripier, 1998).

Una segunda constatación encontrada entre los enfoques teóricos más frecuentes, como el *funcionalismo* y el *liberalismo*, que han planteado con mayor consecuencia el tema de las profesiones, es que para ellos las profesiones constituyen los elementos esenciales de la estructura social y de su regulación moral y reconocen como problema prioritario el de la reproducción de los grupos profesionales. Para los *interaccionistas*, en cambio, las profesiones no son "entidades" o suerte de viejas comunidades que comparten la misma cultura, sino movimientos permanentes de desestructuración y de reestructuración de segmentos profesionales en competencia y frecuente conflicto.

Para estas corrientes de pensamiento, las profesiones representan los desafíos inscriptos en trayectorias históricas y las formas de acción colectiva constituyen modelos para las carreras individuales. Esta visión tiene su raíz en un modelo crítico del "*cuero instituido*" y "*vocación instituyente*", pero todos ellos reconocen el importante papel que ocupa el campo profesional en la vida social y en la existencia personal.

Las nuevas teorías surgidas en la década del '70 y del '80, a pesar de su origen weberiano o marxista, confrontan la dinámica histórica de las profesiones con la economía de mercado culminando en la burocracia o en las grandes firmas o en ambas. Estas aproximaciones son las profesiones de mercado cerrado de trabajo que intentan monopolizar un segmento de actividades y de legitimizar su monopolio por múltiples estrategias. Se refieren frecuentemente a un modelo liberal e intentan teorizar las relaciones entre el mercado, el Estado y las profesiones.

Como señala Tousijn (1994) se podrá objetar que hoy, las profesiones se ejercitan mayormente al interior de las grandes organizaciones, y entonces, son estudiados con los instrumentos que la sociología elabora para explicar la división del trabajo en este contexto. Pero esto es discutible: la división del trabajo en el área en el cual operan los profesionales no se comprende sin usar el recurso y algunos instrumentos conceptuales de la sociología de las profesiones y, en particular, la idea de que las profesiones mismas son sujetos colectivos que poseen su identidad y su estrategia profesional, aunque haya variaciones en las formas de conseguirla. Las distintas formas de complementación que se dan entre las diferentes profesiones que tienden a compartir su tarea en las organizaciones, da pie a diferentes tipos de conflictos y componendas que justifican diferentes tipologías de relación entre profesiones y que son las que dirimen los problemas a la hora de resolver su comportamiento institucional.

La situación actual no implica una superación de las viejas teorías por las nuevas, más bien todos los intentos recientes de sintetizar la historia del trabajo, las formas de organización del trabajo, las formas de organizar la producción y la participación de los trabajadores ponen el acento en la incertidumbre que plantea la crisis y los cambios estructurales que están enfrentando las economías de los países periféricos y, en todo caso, de analizar una nueva estructuración del campo de investigación de que se trata en este trabajo.

El panorama en la Argentina, como en muchos otros países latinoamericanos muestra que los procesos de "*institucionalización*" del profesional es más débil que en los países desarrollados, pero en algunos casos como en las ingenierías, la medicina o la abogacía han tenido una importante repercusión en el desarrollo y además están relacionadas con los paradigmas de crecimiento a nivel territorial, educativo y político. A esta debilidad institucional histórica de países más jóvenes se agregan procesos de cambio recientes que afectaron fuertemente los campos profesionales y ponen en cuestión su existencia.

La hipótesis en debate que está por detrás de estos planteos, no siempre es explícita, pero se puede formular como *la desaparición de las profesiones tal como se conocen hoy* o dicho de otro modo, *las profesiones enfrentan una gran transformación que se da después de un proceso de implosión o explosión* debido al impacto de los procesos de globalización, transformación de la producción, de la organización del trabajo, de los cambios tecnológicos, de la internacionalización de la formación y los recientes períodos de guerras y pandemias.

La profundidad de estos procesos difiere en cada país, de acuerdo a sus niveles de desarrollo tecnológico y productivo, en el marco de los procesos de flexibilización del mercado de trabajo, donde los profesionales con título universitario, individualmente sufren frecuentes cambios en sus formas de inserción en el mercado de trabajo tanto en las variantes de contratación, en los procesos de estabilización de sus cargos, en las dificultades de acceder a una carrera con continuidad y capacitación y en el acceso a los cargos jerárquicos. Los profesionales, en tanto grupos tienen desapariciones, fracturas, emergencias, crecimientos y surgimientos de nuevas identidades (Bercot, R. Diday, S. y Gadea, Ch. (2012)

### **Nuevas dinámicas**

En términos generales, se puede observar como tendencia cinco tipos de procesos diferenciados que tensionan la identidad, los colectivos y las funciones de las profesiones en la sociedad actual.

En *primer lugar*, un *proceso de asalarización* de los profesionales que a partir de la estabilidad en la empresa o en la función pública se convierten en la mayor parte de su tiempo en asalariados comprometidos con el proyecto empresario o burocrático del organismo que les da inserción. Estas formas de profesionalismo producen un fuerte borramiento de los límites de los campos profesionales, aumento de la multifunción y pérdida de identidad profesional, actividades interdisciplinarias y multidisciplinarias o lo que se podría definir como formas problemáticas de profesionalización, con las limitaciones que este concepto plantea (Demazière, 2008- 2009). También como señala Dubar (1991), se dan procesos de descalificación y de debilitamiento de la organización interna de los profesionales o recalificación de nuevas categorías profesionales que ponen en cuestión el monopolio profesional de sus competencias.

Estas dos orientaciones plantean desde sus inicios una tensión entre la profesión y la organización y señalan la posibilidad del conflicto entre el antagonismo o la complementación. Para los profesionales la tensión se produce entre la orientación hacia los valores profesionales y el reconocimiento de sus pares, lo que disminuye su alianza con la empresa o el estado; o la identificación con la organización que plantea como prioritario el compromiso con la institución y, por lo tanto, un menor compromiso profesional<sup>1</sup>. Entre esos dos polos, los profesionales asalariados encuentran diferentes formas de distanciamiento de la organización. Una de las mejores constataciones contra la teoría de la profesionalización como mero proceso de socialización es la débil profesionalización de los empleados más inclinados a adoptar la ideología de otras clases sociales, mientras que sus posiciones en la organización del trabajo justifican ampliamente sus faltas de profesionalización.

---

<sup>1</sup> Estas orientaciones se corresponden con los conceptos de "cosmopolitas" y "locales" de Durand (1971), donde la profesionalización se presenta como una guerra de independencia entre el trabajo y la organización.

No obstante estas tensiones, en todos los sistemas se mantienen ciertos niveles de autonomía si prevalecen los dobles espacios de organización de los profesionales, al interior de las instituciones, tanto públicas como privadas: por un lado, *la interna* a la institución que asegura zonas de autonomía e iniciativa profesional a los asalariados; y por el otro, *la externa*, transversal a las instituciones que asegura las formas de asociación, de defensa de sus competencias y de sus identidades profesionales. Esta *transacción* entre el reconocimiento del empleador de una *competencia* apoyada por un título y la *movilización* de cada profesional de esa competencia al servicio de la empresa o del estado constituye el margen de gestión de los profesionales asalariados (Dubar, 1991).

La creación de instituciones posteriores a la Segunda Guerra Mundial es el origen de las especializaciones nuevas; la emergencia de nuevos grupos profesionales y de nuevas prácticas que aumentaron los procesos de asalarización de esos organismos. Los procesos de profesionalización aseguraron nuevos campos de especialización para acceder al prestigio, al reconocimiento social y al poder, manteniendo la autonomía, pero bajo la reglamentación del Estado (Longuenesse, (1994).

Con los crecientes procesos de asalarización lo que se pierde son los *márgenes de autonomía*, del conocimiento experto y exclusivo, para compartir la posición de las masas asalariadas con bajo control de sus condiciones de trabajo, y supeditados a sindicatos y empresarios. La autonomía de las profesiones, la constitución de los saberes profesionales y la emergencia de los grupos de expertos son los procesos que definen al Estado moderno y regulan la relación de estos grupos, el Estado y la sociedad. Si bien estos procesos varían mucho en cada país según la historia, el surgimiento del Estado y la formación de los grupos profesionales, la tendencia a la autonomía de estos grupos se mantiene en todos los sistemas.

Ambas tendencias – la asalarización y el libre ejercicio- constituyen un desafío para analizar las transformaciones que ocurren con las incumbencias profesionales en la organización del trabajo y en el mercado de trabajo y se han convertido en un ámbito fecundo de análisis sociológico tanto en una dirección *micro-sociológica* vinculada a la actividad productiva, el análisis interactivo del grupo profesional y con otros grupos profesionales y al destino individual o colectivo de las trayectorias profesionales; como a nivel más *macro-social*, en cuanto a sus jerarquía clasificatorias, competencias y monopolios de saberes y sus poderes de estructuración de las instituciones y de la totalidad social. También su grado de afectación en cada sistema nacional ante procesos generalizados como las crisis financieras, las guerras o la pandemia (2020-2022), que en países como la Argentina afectó más a las profesiones liberales, que se vieron debilitadas en la cantidad de horas trabajadas y los ingresos percibidos, respecto de los asalariados que fueron protegidos por los sistemas públicos y privados de empleo.

Tres procesos pasan a ser estratégicos para analizar este eje: por un lado, los cambios en el rol del Estado en la formación de las profesiones; por otro, la relación entre la identidad profesional y el avance de los conocimientos en ciencia, tecnología y desarrollo social y, por último, la actualización de los sistemas de formación.

En *segundo lugar*, hay una *transformación importante del Estado* que condiciona las formas de ejercicio de las profesiones antes liberales y donde se observa que cada vez más se ven implicadas en los procesos de asalarización. Esto modifica la evolución de las profesiones tradicionalmente consideradas liberales ya sea forzando su autonomía, afirmándose en un campo de competencias nuevas que tienen efectos sobre ciertas prácticas y/o particularmente sobre la identidad profesional.

Tripier (1995) señala una relación directa entre la lógica profesional y el paradigma nacional y funcional, según el cual el Estado le da poder al interés general, delegando sus funciones de regulación a los órganos intermedios: *las profesiones*, que están a cargo del funcionamiento de la sociedad. De esta forma los grupos profesionales están definidos por una función social y por una competencia que les es propia, un conocimiento experto, que ellos controlan y ponen al servicio del interés general. De ahí la importancia de la ética, del resguardo de los valores y de *profesar* desinteresadamente por el bien común. Dubar (1987), en las mismas jornadas agrega que la calificación es un elemento central de la socialización utilizada a la vez como proceso de identificación y de integración del individuo a los grupos profesionales y sociales, pero también como procesos de construcción/deconstrucción/reconstrucción social de los grupos sociales, de sus identidades y de su jerarquización, destacando el uso de los estudios biográficos para detectar esa articulación. Dubar (1987) completa su mirada desde las *relaciones profesionales*, planteando que en las relaciones de fuerza de las negociaciones conflictivas entre los empleadores, los asalariados y el Estado la definición de la calificación se desplaza del polo de la formación/valor de cambio/calificación individual hacia el polo del trabajo/valor de uso/ calificación de empleo, donde las relaciones profesionales se convierten en la clave de las articulaciones complejas entre la formación de la fuerza de trabajo ( socialización) y el uso de la fuerza de trabajo como organización<sup>2</sup>.

En sus orígenes esta lógica profesional se concreta, por un lado, en los funcionarios del Estado y, por el otro, en las profesiones liberales, que pasan a ser como el modelo ideal de ejercicio profesional porque esta preservada la autonomía.

Con la instalación del Estado de Bienestar y el crecimiento de su participación en los servicios públicos se modifican sustancialmente las condiciones de ejercicio libre, que se van asalarizando rápidamente. En el Estado Moderno se produce un prolongado proceso de separación entre la sociedad y el Estado, que significa también una profunda transformación de las relaciones sociales, un debilitamiento de las estructuras sociales tradicionales y aparecen nuevas formas de solidaridad, de ciudadanía y espacios donde el Estado organiza nuevas formas de control y normalización, que responden a dos tipos de profesiones: a. las actividades ligadas a la infraestructura, las instituciones jurídicas y las técnicas (ie: ingenieros, abogados, economistas); y b. las actividades de servicios a las personas y a la sociedad (ie: médicos, docentes, maestros.). Como señala Bourdieu (2013), serán los ritos de institución y los concursos, los actos de consagración de la transmisión de las competencias técnicas, las legitimaciones por títulos los que concentran el capital simbólico de los legítimos herederos.

Para el caso de Argentina, las transformaciones que ocurren con las incumbencias profesionales en la organización del trabajo, en el mercado de trabajo y en el ordenamiento social - hoy tan en vigencia con la discusión de la Res. 1254/18 del Ministerio de Educación-, ponen en cuestión las funciones que habilitan las titulaciones tanto a nivel *micro-sociológico* su participación en la actividad productiva y su relación con otras fracciones profesionales que compiten en el mismo campo profesional y, las carreras individuales o generacionales de los distintos grupos profesionales afectados por estos cambios de regulación, generando conflictividades y tensiones de distinto tipo; como a nivel *más macro-social*, en cuanto a sus jerarquía interna, estratificación, competencias y monopolios de saberes y de sus estatus institucional y social.

---

<sup>2</sup> Traducción propia

En *tercer lugar*, el *cambio tecnológico*, que convierte en borrosos los límites de los campos profesionales, es decir, las demarcaciones de la jurisdicción, porque se abren espacios profesionales emergentes poniendo en cuestión el monopolio sobre un saber específico, en un mercado autorregulado por la propia profesión que lo ejerce. Las nuevas tecnologías introducen una ruptura mayor en la distribución social del conocimiento entre expertos y profanos.

En este ámbito existen teorías más extremas que llegan a proponer la desaparición de las profesiones tal como se conocen hoy y la destrucción de empleos provocados por la irrupción de las nuevas tecnologías de la información en el campo de la expertisse profesional. Otras corrientes en cambio, más moderadas, proponen importantes transformaciones de distinto grado, pero estiman que está puesta en cuestión la apertura del mercado cerrado profesional por la divulgación de conocimientos y prácticas informáticas y esta apertura va a provocar un sobredimensionamiento de la oferta y la demanda para sus servicios expertos, generando nuevos empleos. También un borramiento de los límites del campo profesional, por la complejidad de los procesos de auditoría y por la formación interdisciplinar y la incorporación de herramientas informáticas. (Abbott, 1988- 2003)

Una síntesis de estas posturas, para el caso de los cambios extremos en las estructuras profesionales la representan las teorías de Suskind y Suskind (2015), cuando postulan que las nuevas tecnologías introducen una ruptura mayor en la distribución social del conocimiento entre expertos y profanos. Para estos autores, en la profesión concebida como monopolio de saberes raros y complejos que son reconocidos en un mercado autorregulado, irrumpen técnicas informatizadas que tienden a priorizar al usuario y al practicante, actores descuidados en los colectivos profesionales cerrados.

Ellos se plantean esta hipótesis de la desaparición de las profesiones tal cual se conocen hoy después de profundos análisis de muchas profesiones reconociendo cuatro tipos de irrupciones, particularmente centradas en la relación profesional/usuario: 1. El fin de los servicios personalizados; 2. La transformación de los componentes del grupo que controla el saber profesional, como también señala Abbott (2003), el problema de los auditores ; 3. El desplazamiento de una *aproximación reactiva* de la actividad profesional hacia una *aproximación proactiva*; y 4. El desafío de una disminución de los costos a partir del análisis de las prácticas y sus consecuencias en la relación entre profesionales y usuarios, que para estos autores sería definitiva del “*fin de la era de las profesiones*”(Suskind y Suskind, 2015).

Estos cuatro procesos tienen que ver con el tipo de tecnologías que se desarrollan en cada país y las propiedades de las mismas, que son las que contribuyen a la evolución de las formas de compartir los saberes. Las nuevas tecnologías tienen una serie de funciones que son las que van a regir los intercambios de saberes: por ejemplo, la generación de documentos, el acceso mundial de la información, el tratamiento masivo de datos, la inteligencia artificial, la comunicación de los intercambios, etc.

Estas tecnologías permiten sistematizar y digitalizar el conocimiento, diferenciando los bienes materiales por muchas características. Esta información es ilimitada, reproducible y numerisable y permiten desplegar sus cualidades cambiando la relación que los miembros de las sociedades tienen con el conocimiento.

El acceso a la información pone al usuario en una posición de poder relativo que opera un cambio radical de estrategias de parte de los miembros de una profesión. Suskind y Suskind, (2015) nominan la etapa actual de las profesiones como de *externalización del*

*conocimiento*, que supone operar una elección práctica entre aquello que tiene que ver con el bien común, que puede ser específico, pero no fragmentario. De esta manera se puede ofrecer un mayor acceso a la *expertise* práctica, es decir, al saber aplicado a medida de cada necesidad. Para ello se hace necesario comprender y analizar el proceso de producción de un servicio profesional práctico y al mismo tiempo las tareas que cada uno de ellos implica: Estos autores señalan que esta socialización de los conocimientos aumenta el acceso al conocimiento experto para su aplicación.

De ahí que proponen descomponer las actividades de cada profesión para transformarlas, realizando un análisis detallado de cada caso, para lo cual proponen siete modelos diferentes de producción y distribución de servicios de una *expertise* práctica: 1. el modelo tradicional; 2. la red (intercambio de opiniones, de datos y de conocimientos en línea); 3. el modelo para-profesional en contacto con el público y respondiendo a sus demandas y a la ayuda de recursos numéricos; 4. la resolución de problemas por algoritmos; 5. la puesta en común de experiencias bajo la forma de bancos de datos de libre acceso; 6. el conocimiento integral (dispositivos de objetos o de fuentes interconectadas produciendo y analizando datos) y; 7. el saber automatizado que genera el conocimiento experto (taxonomías, referenciales, modelos y soluciones, etc.) con autonomía numérica.

Por último, -siguiendo los argumentos de Suskind y Suskind (2015) - hay que considerar los valores a partir de los cuales las profesiones expertas legitiman su mandato exclusivo, valores que serían medidos por la evolución que se está observando. Esto tiene que ver con *la confianza* que da la práctica y lleva a resolver los problemas de los usuarios. El libre acceso a la información permite a los usuarios tener un criterio sobre esas prácticas, construyendo lo que se denomina *un recurso equitativo a la expertise* que justifica el cierre de los mercados profesionales para prevenir la comercialización: si este conocimiento aplicado se convierte en más accesible, el conocimiento experto se verá inmediatamente sustraído de la lógica del mercado.

En esta lógica, la ética profesional se convierte en una función subsidiaria susceptible de ser delegada a actores para- profesionales (es el caso los resultados de diagnósticos; de las prácticas de tratamiento; etc.). Es decir, que la garantía de la calidad de la intervención reivindicada por los grupos profesionales, se encuentra igualmente debilitada por la automatización de tareas expertas rutinarias.

Desde los enfoques del cambio tecnológico, los grupos profesionales no tienen posibilidades de perpetrarse en la forma actual como “*compromiso implícito*” y como “*servicio personalizado*”. Las tecnologías de la información ponen en cuestión los monopolios profesionales, que reposan principalmente sobre la afirmación de una *expertise* práctica no sustituible y cambian el eje del análisis a las relaciones con los usuarios/clientes y en el cumplimiento práctico del trabajo profesional.

Las posturas más moderadas (Louvion, 2019; Abbott, 2001) entre otros, reconocen que la organización del trabajo profesional está atravesada por los procesos de aceleración, de densificación y de desincronización que no alcanza a todos los asalariados, pero sí a buena parte de ellos, particularmente los profesionales. Aunque ellos no perciban la apropiación de su tiempo personal, las tecnologías de la información y la comunicación juegan un rol importante en la emergencia de una cultura de la urgencia y de la instantaneidad que obliga a la adaptación, la movilidad, la flexibilidad, la reactividad y la disponibilidad, que se convierten en las características de la competitividad, los servicios “*no localizables*” y donde las fronteras entre el tiempo de trabajo y el tiempo personal se desvanecen, se

superponen y se desincronizan. Estos cambios habilitan la cohabitación entre la colaboración y la competencia, por un lado, pero también cierta porosidad entre el cliente y el empleado y entre el empleador y el producto.

En *cuarto lugar*, la *feminización de los cuerpos profesionales* que plantea nuevas contradicciones por un lado por el cambio de las funciones y de estratificación al interior de la profesión y, por el otro, por los cambios de identidad. (Longuenesse, 1994). En general, lo que se observa con la rápida feminización de los campos profesionales es la aparición de cambios en las trayectorias, que tienden a ser más discontinuas o con rupturas, mostrando una mayor diferenciación interna de la profesión y una ampliación de su base numérica, aunque no queda claro cuál es la interpretación de estos procesos, que en algunos casos significa una mayor importancia y en otros una desvalorización de categorías profesionales, que pasan a tener un estatus menor en la sociedad y, por esa razón, quedan en manos de mujeres.

Estos procesos generaron múltiples estudios sobre composición y estratificación interna de los campos profesionales, también sobre la incorporación femenina en ámbitos masculinizados y las diferencias en la promoción de carrera y sobre los cambios de la construcción cultural de identidad profesional con la incorporación femenina.

Si bien el nivel general de formación de la mujer aumentó significativamente, esto no se traduce en una mejora en las posiciones de poder, ni en los salarios o la disminución de las brechas salariales entre ambos sexos, pero aumentó proporcionalmente su participación en los sectores profesionales, aunque siempre con mayor intensidad en los sectores humanísticos que en los técnicos.

Esto aumentó la conciencia sobre la desigualdad y las investigaciones sobre las diferentes formas de segregación horizontal y vertical- *techo y paredes de cristal*- con fuerte impacto en la cultura social y la economía feminista.

En *quinto lugar*, el tema de *la formación y el desplazamiento de las fronteras disciplinares*, que es el centro de las definiciones de calificación que construye los perfiles de las identidades profesionales. La modernidad está marcada por el pasaje de la *socialización comunitaria*, donde el estatus es heredado por la actividad compartida en la familia, a una *socialización societaria* donde el estatus social depende de las tareas ejercidas y los criterios racionales de competencia y especialización adquiridos libremente a través de una formación (Max Weber, 1944). Con la segunda modernidad, la formación de posgrado *interdisciplinaria y multidisciplinaria* que se impone para resolver problemas y no solo para mantener la reproducción de los campos disciplinares convierte en borrosos los límites de los campos de formación y la reproducción del campo de ejercicio. Las identidades profesionales quedan definidas por las especialidades, la autonomía y las condiciones de acceso al ejercicio de cada profesión.

La velocidad de los avances de los conocimientos exige una renovación permanente de la formación y una ampliación constante de sus fronteras y de la puesta en práctica de sus saberes. Abbott (2001) habla de *Chaos of Discipline*, libro donde proporciona un enfoque sistemático del desarrollo intelectual de las disciplinas. Con la reconsideración de '*cómo cambia y avanza el conocimiento*', desafía la idea de que las ciencias sociales se encuentren en '*un estado perpetuo de progreso*' y las afirma en un ciclo alrededor de '*un patrón inevitable de principios básicos*'. El crecimiento de las profesiones durante el siglo XX tuvo una importancia estratégica por su saber práctico, sus competencias

especializadas, su interés por el bien común, el monopolio de sus saberes, el control ético y técnico de su ejercicio y su institucionalización, característicos del cierre del campo profesional (Chapoulie,1973)<sup>3</sup>. Esta estructura es la que hoy está en cuestión.

La formación pasa a tener un lugar de privilegio en la constitución de esas identidades profesionales y en su evolución, por las propias limitaciones de los sistemas de formación que tienen características muy diferentes entre los que están internacionalizados y los que no, los de los países del tercer Mundo y los de los países con capacidad de enviar a formar al exterior a sus elites dirigentes y luego plantean grandes brechas entre los que se formaron en el exterior y el mundo del trabajo de los países de origen en los que desarrollan luego su carrera.

La *formación centrada en problemas* y su encuadre multidisciplinar produce un fuerte borramiento de los límites de los campos profesionales, aumento de la multifunción y pérdida de identidad profesional, actividades interdisciplinarias y multidisciplinarias o lo que se podría definir como formas problemáticas o difíciles de profesionalización.

La segunda modernidad de destaca por un proceso creciente de profesionalización/desprofesionalización por los cambios en el conocimiento, el crecimiento de las especializaciones, el corrimiento de las fronteras de los campos profesionales y por la transformación de las relaciones con los clientes y usuarios, por un lado, y por el desplazamiento y apertura de los campos cerrados y la aparición de nuevas prácticas sociales con la puesta en cuestión de los monopolios del conocimiento, por el otro. La formación es el centro neurálgico de la calificación que define las identidades, las especialidades y las autonomías profesionales y los *ritos de acceso*, a la práctica profesional (Bourdieu,2013).

Estas transformaciones generan un fuerte desafío a las instituciones de formación, en su evolución y renovación; y en las organizaciones profesionales, que son las que deben proteger *la licencia y el mandato* (Hughes, 1985) y funcionan como intermediarias entre el Estado, los profesionales y el público. Es de recordar los tres mecanismos que especifica Hughes, (1985) como modelo de la socialización profesional: el *primero*, el *“pasaje a través del espejo”*, que consiste en mirar el mundo detrás de él, al revés como se ven en el espejo, que implica una suerte de inmersión en la cultura profesional; el *segundo*, *“la instalación en la dualidad”* entre el *modelo ideal*, que caracteriza la dignidad de la profesión y el *modelo práctico* que tiene que ver con lo cotidiano que a veces tiene poco que ver con la teoría. De ahí, la importancia de elegir *“grupos de referencia”* que funcionan como modelos a seguir; y, *tercero*, *“el ajuste de la identidad”*, es decir, la toma de conciencia de sus capacidades y preferencias de cada uno, para las chances de carrera posibles en el futuro, o sea poner en práctica orientaciones de carrera definidos, prever los riesgos que se pueden tomar y anticipar la evolución del propio campo profesional. Respecto de la modelización de Hughes, Tripier (1987) señala que establece una articulación entre la trayectoria probable y el sistema ocupacional, anticipando ya la importancia de la estructura de oportunidades probables de las posiciones profesionales.

En relación a estos ejes, resulta destacable la identificación y descripción de los nuevos modelos a seguir para las profesiones y la reproducción de sus campos de ejercicio.

---

<sup>3</sup> Más ligado al caso de Estados Unidos, Merton (1964), define el proceso por el cual las profesiones se convierten en una organización cerrada por la burocratización de carreras, la educación formalizada, estandarizada y Jerarquizada, para controlar la competencia de sus miembros.

Uno de los desafíos que aparece como tendencia creciente es el *modelo de internacionalización* de la formación, que genera nuevos estudios sobre del tema del reconocimiento de los diplomas, generalmente por cuestiones legales nacionales y por las fracturas que se generan entre el mundo de la formación y el mundo del trabajo cuando se logran títulos en el extranjero que tienen poca relación con las problemáticas nacionales.

Por otra parte, las luchas de los *nuevos grupos profesionales emergentes* por ingresar a las organizaciones profesionales, como las mujeres, las minorías étnicas o religiosas generan nuevos procesos de jerarquización al interior de la profesión y mecanismos internos de segregación respecto de los estereotipos dominantes (Dubar, 1991).

Respecto de los modelos de formación, hay que considerar todos los cambios producidos por la *educación a distancia*, particularmente después de los años 2020 y 2021 por el efecto de la pandemia, que trastoca e incentiva todos los medios de acceso al conocimiento; la creación de sistemas de *movilidad estudiantil* y los efectos de estos sistemas sobre la formación especialmente doctoral y, por último, la *legislación de educación superior*, que facilita la integración de estos niveles de formación.

En el caso latinoamericano, por ejemplo, los modelos son muy diferentes a los europeos y americanos, porque el sistema de formación en maestrías y doctorados es muy heterogéneo, con fuerte inflexibilidad curricular, escasa interdisciplinariedad, proliferación de títulos y extensa duración de los títulos de grado, lo que dificulta lograr buenos niveles de integración, a pesar de los sistemas de acreditación y evaluación universitaria y del sistema de acreditación regional.

### **Reflexiones finales**

Frente a estas transformaciones estructurales de los grupos profesionales, se observa cierta resistencia de las universidades para repensar la formación en los nuevos escenarios, donde predomina una inercia que más que generar procesos de innovación, lo que plantea es una mejora de la calidad, que no es negativa, pero sí insuficiente. Parece estratégico incorporar en los análisis de la formación superior el proceso de internacionalización de los estudios superiores.

De la experiencia realizada en los Laboratorios de Monitoreo de Inserción de Graduados (MIG)<sup>4</sup> en distintas profesiones universitarias y distintas regiones del país, surge que hay factores que ponen en tensión la identidad de los profesionales y se refleja en sus trayectorias de diferentes maneras, porque tiene que ver con la constitución de sí mismos. Las trayectorias laborales truncadas o con frecuentes bifurcaciones, el abandono de varias carreras universitarias y las dificultades de inserción en actividades relacionadas con los estudios realizados, son algunos de los escenarios más frecuentes. El surgimiento de

---

<sup>4</sup> Estos temas son el objeto de estudio de los Laboratorios MIG, que trabajan con un dispositivo de recolección de datos basado en la articulación de los métodos cuantitativos y cualitativos. La recolección de los datos de tipo cuantitativo se realiza por medio de una encuesta de tipo longitudinal, la cual hace hincapié en la trayectoria de formación-empleo. Los datos de tipo cualitativo se realizan a través de una entrevista semi – estructurada, biográfica, que capta las diferentes secuencias de su vida familiar, residencial, laboral y de formación, en forma retrospectiva. Ambas fuentes se articulan y permiten la comparabilidad entre los datos recolectados en los distintos Laboratorios que tienen la misma metodología. Se crearon Laboratorios con esta metodología en MIG Gral. Pacheco (UTN) 2000; MIG Río Cuarto (UNRC), 2004; MIG Avellaneda (UTN) 2006; MIG. Resistencia (UTN) 2007; MIG. Santa Cruz, 2008; MIG Turismo 2008-11; 2009 MIG- Córdoba; 2014 Mig-UNDAV.

fracciones emergentes y nuevas especializaciones dentro de campos profesionales tradicionales y la desaparición de estratos internos del campo, es un proceso frecuente que merece mucha atención para detectar su tendencia y constitución.

La exclusión de trayectorias continuas o de largo plazo, el cambio frecuente de posiciones dentro de la trayectoria y la migración de profesionales, con las fracturas que esto significa, condiciona la conformación de los campos profesionales y su reproducción; la flexibilización de los mercados de trabajo y las formaciones interdisciplinarias contribuyen a complejizar los procesos de conformación de las identidades profesionales, los procesos de profesionalización y la movilidad social.

El rol de la tecnología, la necesidad de la innovación y los cambios en el mercado de trabajo intervienen en estos procesos por las nuevas formas de organización del trabajo y muchas veces precarización o asalarización de los profesionales, con transformaciones poco estudiados en su identidad. Los estudios de las trayectorias laborales y fundamentalmente el seguimiento de graduados de distintas profesiones estratégicas muestran la necesidad de generar nuevas formas de trabajo en red, trabajo en equipo, innovaciones en la organización del trabajo, nuevas orientaciones en la formación de los universitarios y la generación de nuevas áreas de inserción. La flexibilización del mercado impacta en forma diferente en cada profesión, muchas de las profesiones más estabilizadas como la ingeniería, la administración, la contabilidad, etc.; incorporan fuertemente el trabajo de consultoría nacional e internacional a través de la red, recibiendo ingresos desde distintos países, pero perdiendo la estabilidad, porque ya no trabajan para una sola empresa o para el Estado. Otros en cambio, deben reorganizar los contenidos de sus trabajos para volcar, por lo menos una parte de ellos en forma virtual y trabajar a distancia, asumiendo los gastos domiciliarios que esto implica. La alternancia entre trabajo presencial y trabajo a distancia es cada vez más frecuente en casi todos los empleos profesionales.

Más limitado aún es este proceso en las mujeres profesionales, frecuentemente descalificadas en sus conocimientos y capacidades por su género. Sin embargo, el trabajo a distancia favorece su permanencia en el hogar, aunque significa una fuente de estrés, por la multiplicación de tareas, todavía poco estudiada. Por otra parte, la pérdida en grandes sectores de la población de la centralidad del trabajo como áreas ordenadoras de sus actividades y trayectoria de vida que se refleja en trayectorias caóticas y discontinuas, a veces muy dispersas, responde a procesos complejos todavía en etapas de profundización.

La declinación o las transformaciones de algunas profesiones que son hoy claves para el desarrollo, como la *ingeniería*, las enormes ramificaciones de las profesiones del “*care*” con las múltiples formas de enfermería, cuidados especiales, atenciones domiciliarias, gerontología, etc. y sus complejidades tecnológicas o de profesiones que se han expandido fuertemente desde sectores más informales en todos los niveles, como la *informática*, la *comunicación* o los casi inexistentes, pero acuciantes estudios sobre el personal de *seguridad*, generan un área de indagación importante y novedosa.

Así aparece la necesidad de repensar sus aportes teóricos, a partir de los relevamientos longitudinales y biográficos, con datos empíricos y recientes sobre cada profesión y cada grupo profesional; desde el género, que aporta nuevas miradas y desde los límites jurisdiccionales, desde la formación-empleo impulsada por el Estado y por los formadores privados en dirección de resolver la tensión en las fronteras de los colectivos profesionales, pero también para discriminar los distintos aportes disciplinarios. Es importante incorporar las variantes de la tecnología, el *management* y la sociología del

género y de las organizaciones, la sociología del cuerpo y de la actividad cuando se trata de analizar categorías socio-profesionales, procesos de inserción en el mercado de trabajo, de profesiones que han adquirido cierta notoriedad y masividad, como las vinculadas a la comunicación, a la informática, al cuerpo, al arte y los servicios o que muestran desajustes en la formación, el trabajo y los usuarios/públicos, que se alejan de los procesos clásicos de profesionalización.

Por otra parte, muchos saberes profesionales se constituyen en el seno del aparato estatal en áreas específicas (como es el caso de abogados, médicos, ingenieros, sociólogos, etc.) y también en casos en que el saber profesional se ejerce exclusivamente, o casi, en el mismo Estado (científicos, diplomáticos, policías, militares, magistrados), generando procesos burocráticos o dominados por estructuras de poder externas a la profesión misma y a sus regulaciones.

Del análisis de las trayectorias estudiadas en los Laboratorios MIG se observa mayor fragmentación en las profesiones y el surgimiento de nuevas profesiones ligadas al fuerte crecimiento de las formaciones de posgrado, que se polarizan entre el ejercicio liberal y el asalariado, también llamado proceso de asalarización de los profesionales, si bien este es más frecuente sobre todo en los profesionales que trabajan en la función pública.

Muchas actividades buscan las vías de la profesionalización, aunque otras pierden control y reservas, dejan de acumular conocimientos y legitimidad y se dispersan en otras áreas profesionales. La internacionalización también trae el modelo de las empresas de servicios profesionales, acercando profesiones a la discusión sobre corporaciones, mercados, *business*, internacionalización y globalización. Además de una enorme diversificación de los grupos profesionales y de las intersecciones o demarcaciones del campo profesional al desplazar el debate de ese campo clásico del trabajo.

Por último, cabe destacar la persistencia de diferencias cada más más significativas de las bases de categorización socio-profesional de censos y encuestas y las identidades profesionales, que perciben subjetivamente los propios profesionales. No hay estudios sistemáticos en Argentina sobre la evolución de estas diferencias, la comparación de indicadores objetivos y subjetivos, y la significación de los desvíos respecto de los indicadores clásicos, aunque se pueden marcar, en base a las experiencias realizadas en los Laboratorios MIG, algunas pistas.

La *primera* es la oposición entre *asalariados e independientes* y sus funciones entre la sociedad y el Estado, como resuelven las tensiones entre el interés general, el interés del Estado y los intereses profesionales.

La *segunda* es la vinculación entre *las fracciones, grupos y categorías profesionales* y la constitución de las clases medias, cuya heterogeneidad se mantiene sin superar los límites marcados por las profesiones, a pesar de la externalización de conocimientos producida por las nuevas tecnologías. En ese sentido, cada profesión asegura un nivel de ingresos en base al diploma requerido para cada ocupación. Es decir, que el título sigue funcionando como un asignador de posiciones, si bien se observan matices por tipo de institución formadora y en el contexto de las relaciones de fuerza de la sociedad.

El *tercero* las tensiones entre la importancia del *diploma, el ingreso o la profesión* para definir la trayectoria posible y la construcción de identidades; o bien una síntesis de los tres; o bien el cargo de poder que otorga la cuota diferencial al que posee además esos tres elementos.

Estas pistas no pueden ser elaboradas mecánicamente sino en el contexto de cada sistema socio-productivo y tomando en cuenta tanto los indicadores objetivos como subjetivos de las categorías socio-profesionales.

### **Bibliografía**

Abbott, A. (1988) "*The system of profession. An Essay on the Division of Expert Labor*", Chicago (USA), University Chicago, Press.

Abbott, A. (2001) "*Chaos of discipline*" Chicago (USA) Chicago Univ. Press.

Abbott, A. (2003) "Écologies liées. À propos du système des professions." En Menger, M. "*Les professions et leurs sociologies*" (2003), Paris, EMSH.

Bercot, R. Diday, S. y Gadea, Ch. (2012) "*Les groupes professionnelles en tension. Frontières, tournants, regulations*" France; Octares.

Boltanski, L. Y Chapiello, E. (2002) "*El nuevo espíritu del Capitalismo*" AKAL Madrid, (Gallimard, 1999).

Bolstanski, L. (1982) "*Les cadres. La formation d'un groupe social*", París, Editions de Minuit.

Bouffartigue, P. Y Gadéa, Ch. "Les ingenieurs français-spécificités nationales et dynamiques récentes d'un groupe professionnel" en *Revue Française de Sociologie* XXXVIII, 1997 (p301-326)

Bourdieu, P. (2013) «*La nobleza del estado*» Argentina, Siglo XXI Ed.

Chapoulie, J.M (1973) « Sur l'analyse sociologique des groupes professionnels » *Revue Française de Sociologie* N° 14 vol 1 (pp86-114)

Demazière, Didier (2009) "Postface: Professionnalisations problematiques et problematiques de la professionnalisation " *Formation Emploi* N° 108(pp83-89), Marseille, CEREQ.

Demazière, Didier (2008) "L'ancien, l'émergent et le nouveau: quelle dynamique des activités professionnelles?" *Formation et Emploi* N° 101 (41-54), Marseille, CEREQ.

Dubar, Claude (1987) « La qualification à travers les journées de Nantes » *Sociologie du travail* N° 29/1 (pp. 3-14)

Dubar, Claude (1991) « *La Socialisation. Construction des identités sociales et professionnelles* » París, Armand Colin.

Dubar, Claude y Tripier, Pierre (1998) "*Sociologie du professions*", París. Armand Colin, EPHESIA « *La Place des femmes* » Paris, La Découverte.

Durand, M. (1971) « Professionnalisation et allégeance chez les cadres et les techniciens » *Sociologie du travail* vol XIII janvier-décembre, (pp185-212).

Hughes (1985) « *Man and their work* » Mc Gill University

Lanciano, Caroline; Maurice, Marc; Nohara, H. Silvestre, J.J. (1999) "*El análisis de la innovación: génesis y desarrollo*" Buenos Aires, PIETTE, agosto.

Lash, Scott y Urry John (1998) “*Economías de signos y espacios*”, Buenos Aires, (Argentina) Ed Amorrortu.

Longuenesse, E. (1994) « Etat, institutions, pouvoirs et professions libérales » (pp. 129-143) en Yvette Lucas y Claude Dubar. (Eds) « *Genes y Dynamique des Groupes Professionnelles* » France ; Presses universitaires de Lille.

Louvion , A. (2019) « Profession : tiers employeurs. Quand les entreprises de protage salarial vendent du salaire » . En *Sociologie du travail* vol 61 N°4 octubre/diciembre. (DOI <https://doi.org/10.4000/sdt.28256>, consultado 28 de mayo de 2022.

Lucas, Y ; Dubar, C .(Eds) (1994) « *Genes y Dynamique des Groupes Professionnelles* » France ; Presses universitaires de Lille.

Malatesta, M. (2011) “*Professional Men, Professional Women*, Bologna (Italy) SAGE.

Merton, Robert (1964) “*Teoría y estructura sociales*”; México, Fondo de Cultura Económica.

Panaia, M. (Coord.)” *Profesionalización y asalarización. El difícil equilibrio entre la autonomía y la estabilidad*” Miño y Dávila Buenos Aires-Madrid; Editorial Miño y Dávila.

Panaia, M. (2006) “*Trayectorias de Ingenieros Tecnológicos. Graduados y alumnos en el mercado de trabajo*”, Buenos Aires-España- Miño y Dávila; marzo,

Pollmann, Christopher (2011) « De l’ accélération à la frénésie paralysante » *Temporalités* N° 13/2011

Rosa, Hartmut (2010) « Accélération, un critique social du temps » Paris Le Découverté »

Sadin, Eric (2009) “*Surveillance Globale. Enquete sur les nouvelles formes de contrôle*” Paris; CLIMAT (Flammarion).

Susskind, Richard y Daniel Susskind (2015) “*The future of the Professions: How technology will transform the work of Human Experts*” Oxford, Oxford University Press.

Tousijn, Willen (1994) “*In concetto di professionalizzazione e la divisione del lavoro tra occupazioni*” Sociologia del Lavoro N°53 AIS (pp99-115).

Tripier, P. (1987) « De la qualification au marché du travail professionnel » Nantes, (mimeo) Journés de Sociologie du travail,

Tripier, P. (1995) “*Del trabajo al empleo*” Madrid (España), Ministerio de Trabajo y Seguridad Social.

Verdier, Eric “*La acción pública, ¿Factor de eficacia y cohesión social?* PIETTE, Buenos Aires, 1997.

Weber, M. (1944) «Economía y Sociedad» México, Fondo de Cultura Económica. Tomo I-Capítulo 2,

