

Experiencia grupal grupo “El Pato”

Autores: Olarte, Laura; Olarte, Florentino; Segovia, Zulema; Ibarra, Armando; Solorzano, Israel; Solorzano, Mariela; Vargas, Ivana.

En principios del año 2008, los integrantes del grupo nos enteramos a través de nuestros familiares en Arana que existía la posibilidad de obtener un crédito, por un banco asociado a la facultad, y que teníamos que formar un grupo para poder acceder al mismo. Ya en ese entonces, comercializábamos nuestra producción de manera grupal entre todos los integrantes de la familia que vivíamos y producíamos, su bien de manera individual, todos juntos en el mismo predio. Nos pareció una propuesta interesante así que nos pusimos en contacto con uno de los miembros del BS.

Cuando se comenzó a trabajar con el banco, comenzamos haciendo reuniones, en ese momento éramos cuatro productores, nos contaron la forma de trabajar y obtuvimos nuestro primer crédito. Una vez que comenzamos a trabajar en grupo notamos que nos empezamos a unir más, incluso cuando accedimos al segundo crédito, se unió al grupo el padre de una de las productoras, Florentino, y al principio nos costo un poco aceptarlo ya que salvo Laura e Israel no lo conocíamos pero con el tiempo fuimos tomando confianza y nos dimos cuenta que nos sirvió también para conectarnos con otros productores de la zona que tienen problemáticas similares y hasta el momento no nos habíamos conectado.

En el año 2009 se hizo una reunión en la facultad donde participamos representantes de todos los grupos y se sugirió vender la producción directamente en la facultad, directamente del productor al consumidor. Se decidió comenzar con una prueba que se hizo en octubre de ese año, para ello tuvimos que pensar en maneras de hacer conocer la propuesta, y se hicieron bolantes, cadenas de mails, notas en diarios, e incluso salió en algunas radios. Más adelante se decidió realizar la feria de manera semanal, ahí se comenzaron a discutir cuestiones de logística, y se comenzaron a conocer más con el resto de los grupos integrantes de la feria, en un principio éramos poquitos y costo mucho, llevábamos poquita producción y poco a poco

comenzó a crecer, además les sirvió para mostrar al consumidor su trabajo, poder contar lo que hacen, etc.

A fines del 2009 tuvimos una posibilidad de acceder a un subsidio de PROINDER, para el cuál tuvimos que decidir una compra de manera grupal, fue de \$ 3500 para cada productor y nos sirvió para comprar nylon, maderas, etc. para el arreglo de los imbernáculos.

En el año 2010 fuimos a Bahía Blanca a conocer otras ferias e intercambiar semillas, fue una experiencia muy linda y nos enseñó mucho.

A fines de este año se sumo otra compañera, Ivana, que comenzó a participar activamente del grupo y de la feria incluso sin recibir crédito hasta principios del año siguiente.

Durante ese año se realizaron algunas ferias en la facultad de veterinaria pero no fueron muy redituables y duró muy poco. Más adelante surgió la posibilidad de comenzar a pensar en un mercado de la universidad, esta propuesta trajo aparejada la posibilidad de comenzar a realizar una feria semanal en la facultad de ingeniería, que comenzó hace poco y esta creciendo lentamente. Con respecto al mercado lo vemos aún como algo muy lejano y que al ser solo la producción propia va a ser muy difícil abastecerlo con variedad, lo cuál repercutirá en que los consumidores no se hacerquen tanto, pero creemos que si se trabaja muy bien el hecho de que es lo que se vende en ese mercado y por qué, hay posibilidades que sea algo muy importante para nuestra manera de comercializar.

De todas maneras creemos que este es el camino a futuro para poder subsistir, queremos tender a que este tipo de comercialización sea la única manera de vender nuestros productos ya que en el mercado sos uno más, y en la feria vos podés presentar tu verdura, mostrar tu trabajo, hacerlo valer, es una manera de reivindicar la pequeña producción y a la gente que hay detrás de ella.

También creemos que la mejor manera de llegar a esto, es pensarnos a todos como un grupo, y ponernos de acuerdo, no ser tan individualistas, aunque sabemos que nos falta mucho trabajo para llegar a ello, pero sabemos que es el camino a seguir.

Con respecto al futuro del grupo, además de lo antes dicho, creemos que es

importante para nosotros algo que hoy por hoy es una falencia, que es la posibilidad de tener asesoramiento técnico, ya que muchas veces surgen nuevas formas de manejo, nuevas plagas, y es muy difícil estar actualizados cuando no hay alguien que nos asesore.

Por otro lado creemos que debemos poco a poco tender a producir verduras orgánicas, mas sanas tanto para los consumidores como para nosotros mismos que estamos a menudo en contacto con medicamentos tóxicos para nuestras familias

También consideramos importante la necesidad de tener nuestras propias tierras, ya que los altos costos que se lleva el alquiler de nuestra producción, hacen que cada día se haga más difícil mantenerse produciendo, muchas veces creemos que ya no hay posibilidades de continuar con nuestro trabajo, pero pese a todo, es lo que sabemos hacer, y que nos sería muy difícil hacer otra cosa, sin embargo, las puertas que poco a poco se nos van abriendo, como las ferias,etc hacen que mantengamos las esperanzas y sigamos luchando por hacer lo que sabemos y nos gusta.